

AREA COMMERCIALE

MODULI FORMATIVI

- PROFESSIONE VENDITORE
- TECNICA E STRATEGIA DEGLI ACQUISTI
- IL CRM. COSTRUIRE UNA RELAZIONE EFFICACE CON LA CLIENTELA
- COMUNICAZIONE COMMERCIALE NELLA TECNICA DI VENDITA
- L'ARTE DELLO STARE IN SCENA
- "LOGOS": CORSO DI SCRITTURA CREATIVA
- L'ARTE DELL'ACCOGLIENZA
- L'ARTE DEL NEGOZIARE
- CONNECT & SELL
- PERSUASIVE SELLING

Via Venti Settembre n. 118 , 00187 Roma
Codice fiscale e Partita IVA 07698621005
Tel - fax 0698936838 mobile 3381413713
E – mail : ietmcomunicazione@libero.it